

Machen Sie den Unterschied - Bringen Sie Ihre Kundenorientierung, Ihre ausgewiesenen verkäuferischen Fähigkeiten sowie Ihre Passion zum Wein täglich ein und leisten einen wichtigen Beitrag zur erfolgreichen Entwicklung unserer Unternehmung.

Der Weinspezialist Casa del Vino SA mit Sitz in Dietikon widmet sich ausschliesslich dem Weinhandel und ist Teil der Transgourmet Schweiz AG. Bei uns finden Sie eines der grössten Weinsortimente aus aller Welt mit vielen Exklusivitäten und Top Marken von höchster Qualität. Restaurants und Hotels gehören zu unserer primären Zielgruppe wie auch Privatkunden. Unsere grosszügige Verkaufsfläche in Birrhard und unser Shop in Lugano sind unsere Visitenkarten. Ein vielfältiges Eventprogramm rund um Wein & Genuss rundet unser attraktives Angebot auf dem Markt ab.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine/n dynamische/n:

## **Leiter/-in Verkauf Gastronomie (Wein) 100%, Region Ostschweiz (Basel, Aargau, Innerschweiz, St. Gallen, Graubünden)**

### **Ihr Aufgabenbereich**

Sie führen und unterstützen Ihr Team von vier Key Account Managern, resp. Verkaufsberatern und verstehen es, diese zu Höchstleistungen zu motivieren. Sie bringen sich aktiv in die Gestaltung der nationalen Absatzstrategie ein und setzen diese, ergänzt mit regionalen Verkaufsprojekten in Ihrem Verantwortungsbereich, um. Zugleich verantworten Sie eine nachhaltige Ziel-, Ertrags- und Kostenführung der zugeteilten Kunden. Dies beinhaltet auch eine ganzheitliche Marktbearbeitung im Verantwortungsgebiet inklusive der Gewinnung von Neukunden. In Ihrer Funktion betreuen Sie eigenverantwortlich Gross-, sowie strategisch wichtige Kunden.

### **Was Sie mitbringen**

- Höhere Ausbildung in der Gastronomie oder im Verkauf
- Erfahrung in der Weinbranche
- Mehrjährige Erfahrung im Key Account Management/Aussendienst inkl. Führungserfahrung
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Gewinnbringende und durchsetzungsstarke Persönlichkeit
- Hohes Engagement, Selbständigkeit und Flexibilität
- Sprachkenntnisse Deutsch, Französisch und Italienisch von Vorteil
- Führerausweis Kategorie B

### **Was wir bieten**

Eine interessante und sehr abwechslungsreiche Aufgabe mit Entwicklungspotential in einem dynamischen Umfeld und grossem Gestaltungsraum. Eine sehr hohe Weinkompetenz in House, auf welche Sie stets zurückgreifen können. Sie profitieren von einer gut positionierten Firma mit einer langfristigen Perspektive, attraktivem Salär und fortschrittlichen Sozialleistungen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre elektronisch zugestellten, vollständigen **Bewerbungsunterlagen per E-Mail** an: Nicole Laager, Leiterin Verkauf & Marketing, [nicole.laager@casadelvino.ch](mailto:nicole.laager@casadelvino.ch). Für telefonische Fragen steht Ihnen Nicole Laager unter 044 295 90 61 gerne zur Verfügung.