

Machen Sie den Unterschied – Bringen Sie Ihre Kundenorientierung, Ihre ausgewiesenen verkäuferischen Fähigkeiten sowie Ihre Passion zum Wein tagtäglich ein und leisten einen wichtigen Beitrag zur erfolgreichen Entwicklung unserer Unternehmung.

Casa del VINO SA steht für höchste Beratungs- und Sortimentskompetenz in der faszinierenden Welt ausgesuchter Weine. Exzellente, sorgfältig gewählte Marken aus Spanien, Frankreich, Italien sowie aus aller Welt zeichnen unser Qualitätssortiment aus. Mit dem zur Gruppe gehörenden Weingut Vinattieri SA bewirtschaften wir im Tessin einen eigenen, in der Schweiz führenden Produktionsbetrieb von höchster Qualität. Die langfristigen persönlichen Beziehungen zu Produzenten, die eigene Logistik, ein Webshop und die schweizweite Distribution erlauben es uns, am Markt schnell und flexibel zu handeln. Zu unseren Kunden zählen Restaurants, Hotels, Wiederverkäufer und Private. Das Unternehmen gehört zur Transgourmet Schweiz AG und somit zur internationalen Transgourmet-Gruppe.

Wir suchen per sofort oder nach Vereinbarung eine/n dynamische/n:

## **Nationale/n Key Account ManagerIn Weinhandel**

### **Ihr Aufgabenbereich**

Sie verantworten in dieser wichtigen Funktion unser nationales Handelsgeschäft. Sie bringen sich aktiv in die Gestaltung der nationalen Absatzstrategie ein und setzen diese, ergänzt mit Verkaufsprojekten in Ihrem Verantwortungsbereich, um.

Zugleich verantworten Sie eine nachhaltige Ziel-, Ertrags- und Kostenführung der zugeteilten Kunden. Dies beinhaltet auch eine ganzheitliche Marktbearbeitung im Verantwortungsgebiet inklusive der Gewinnung von Neukunden. In Ihrer Funktion betreuen Sie eigenverantwortlich unsere Fachhandels- und Grosskunden.

### **Was Sie mitbringen**

- Höhere Ausbildung im Verkauf
- Mehrjährige spezifische Branchenerfahrung im Key Account Management
- Kommunikations- und Verhandlungsgeschick
- Gewinnbringende und durchsetzungsstarke Persönlichkeit
- Hohes Engagement, Selbständigkeit und Flexibilität
- Gute IT Anwenderkenntnisse (Microsoft Office, CRM)
- Sprachkenntnisse Deutsch, Französisch und Italienisch von Vorteil
- Führerausweis Kategorie B



### **Was wir bieten**

Eine interessante und sehr abwechslungsreiche Aufgabe mit Entwicklungspotential in einem dynamischen Umfeld mit grossem Gestaltungsraum. Eine sehr hohe Weinkompetenz in House auf welche Sie stets zurückgreifen können. Sie profitieren von einer gut positionierten

Firma mit einer langfristigen Perspektive, attraktivem Salär und fortschrittlichen Sozialleistungen. Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Für Fragen steht Ihnen Frau Nicole Laager (Leiterin Verkauf & Marketing) gerne zur Verfügung [nicole.laager@casadelvino.ch](mailto:nicole.laager@casadelvino.ch) oder per Telefon: 044 295 90 60.

### **Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte per Mail an:**

Nathalie Nyffenegger, Human Resources Transgourmet Schweiz AG,  
[nathalie.nyffenegger@transgourmet.ch](mailto:nathalie.nyffenegger@transgourmet.ch)